

CDD

Business Partner BI/SFE

Intégré(e) au sein de la division Customer Excellence, vous occuperez le poste de Business Partner Business Intelligence/Sales Force Effectiveness.

Lieu du stage : Rungis (94)

Durée : 6 mois (jusqu'à Fin décembre 2023)

Missions Principales

1. Dimension Etudes de marché/BI

- Proposer, optimiser, mettre à jour et analyser les différents tableaux de bord pour les clients internes (Direction Générale, Division, Responsables marketing, Directeurs de la Visite médicale...) : ventes & activité
- Apporter une analyse robuste du marché et de ces différents leviers, de la concurrence et de l'environnement
- Mettre en œuvre des études de marché *ad hoc* (brief, rétroplanning, choix du prestataire, recommandations) qualitatives et quantitatives

2. Dimension SFE

- Proposer, optimiser, mettre à jour les tableaux de bord d'analyse de l'activité commerciale
- Coordonner la réalisation et le déploiement des plans d'actions terrain
- Participer à la qualification / segmentation et au ciblage des médecins ; Suivre et analyser les Plans d'Engagement
- Mettre en place des nouveaux outils de suivi de la performance et de l'activité pour le terrain

3. Dimension Conseil

- Anticiper et conseiller en alertant sur les différents événements majeurs qui peuvent avoir un impact sur les patients, les clients, le marché
- Aider à la décision dans le choix des facteurs clés de succès et accompagner leur mise en œuvre

Profil recherché

- **Formation et expérience** : Bac +4/5 (Ecole de commerce, Ecole d'ingénieurs ou cursus Pharmacie/ scientifique avec 3^{ème} cycle/Master en école de commerce,)
- **Qualités requises** :
 - Esprit analytique, critique, logique afin d'apporter des recommandations stratégiques
 - Ténacité et curiosité alliées à de solides qualités relationnelles et de communication
 - Volontaire, dynamique et réactif avec la capacité de travailler en transversalité et en équipe
 - Rigueur, méthode et appétence pour les chiffres
 - A l'aise sur Excel

➔ Si le contenu de cette offre correspond à votre projet professionnel, merci d'envoyer votre candidature (CV + lettre de motivation) à sophie.frizon@abbvie.com .