

MANAGER SFE - F/H

 Puteaux , Île-de-France - France



Nous sommes connus sous le nom de Merck & Co., Inc., Kenilworth, New Jersey, USA aux États-Unis et au Canada et de MSD partout ailleurs. Depuis plus d'un siècle, nous inventons pour la vie, mettant au point des médicaments et des vaccins pour un grand nombre des maladies les plus éprouvantes au monde. Aujourd'hui, notre société continue d'être l'avant-garde de la recherche afin d'offrir des solutions de santé novatrices et de faire progresser la prévention et le traitement des maladies qui menacent les gens et les animaux du monde entier.

BUSINESS INTELLIGENCE

- Il met en place les indicateurs clés de performance liés à l'activité SFE afin de mettre en œuvre rapidement des plans d'action adéquats pour optimiser les résultats
- Il s'assure de la bonne mise à jour des systèmes d'information pour garantir un support optimal des Opérations MSD France.
- Il évalue de façon constante les opportunités d'optimisation des reportings (tableaux de bord activité terrain, tableaux de bord performances...).

PRIMES & OBJECTIFS FORCES DE VENTE

- Il coordonne les interactions avec l'ensemble des interlocuteurs Business (BUD, Directeurs de zone, ...) pour la sélection et la validation des indicateurs permettant le calcul des primes sur ses différentes composantes.
- Il lead l'élaboration et la mise en place des recommandations liées aux ajustements des OFV en collaboration avec les différentes parties prenantes .

COLLABORATION TRANSVERSALE

- Il coordonne avec l'équipe Etudes de marché la définition des Objectifs Force de Vente .
- Il est l'interlocuteur privilégié des Relations Sociales, et de toute instance de gouvernance pour les questions relatives aux activités Terrain (Performance / Activité / Prime).

MANAGEMENT

- Il manage et motive une équipe de 2,5 analystes SFE en sachant prendre les décisions appropriées :
- Il réalise un coaching de proximité auprès de son équipe et assure le développement des talents : Recrute, évalue et développe les collaborateurs (priorités individuelles/actions de développement/formation) et en assure le suivi .
 - Il reconnaît et gère la performance de façon équitable et adéquate.
 - Il s'assure de la connaissance et du respect par son équipe des règles de conformité et des procédures.

COMPETENCE & EXPERIENCES

- Min. 4 années d'expérience sur un poste équivalent
- Rigueur, organisation, autonomie
- Leadership / Capacité à mobiliser
- Forte capacité d'analyse et de synthèse
- Communication : capacité à formuler des recommandations auprès du top management
- Connaissance des Logiciels métiers (Gers , data warehouse ...)
- Forte appétence Data & Digital
- Orientation Client
- Anglais

POINT DE CONTACT

Ce poste vous intéresse ? Envoyez votre CV à : marie.carre@msd.com